



1ER ENCUENTRO
EMPRESARIAL
BINACIONAL
PERU - BOLIVIA

CONECTANDO EMPRESAS PARA LOGRAR CADENAS DE VALOR SOSTENIBLES

¿Porqué participar?

El 1er Encuentro Empresarial Binacional Perú–Bolivia 2026 es una plataforma estratégica diseñada para **acelerar** conexiones comerciales reales, facilitar la integración en cadenas de valor binacionales y generar oportunidades concretas de negocio e inversión.

Participar le permitirá:

- Acceder directamente a potenciales clientes, compradores y socios estratégicos
- Reducir costos y tiempos de prospección comercial internacional
- Validar oportunidades de negocio en espacios técnicos y comerciales
- Posicionar su empresa en un evento pionero de articulación binacional
- Integrarse a redes empresariales con proyección regional

¿A quién está dirigido y con quién te conectarás?

Dirigido a:

- Empresas exportadoras e importadoras
- PYMES en proceso de internacionalización
- Grandes empresas con interés en expansión regional
- Startups con soluciones escalables
- Proveedores de servicios empresariales
- Cámaras, gremios e instituciones

Conecte con:

- Empresas peruanas y bolivianas de sectores estratégicos
- Compradores, distribuidores y potenciales socios comerciales
- Instituciones públicas vinculadas a comercio e inversión
- Cámaras empresariales y organismos de promoción
- Actores clave del ecosistema empresarial regional



Beneficios para participantes

Los participantes accederán a una **experiencia integral** orientada a resultados:

- **Membresía anual a la Cámara de Comercio e Industria Peruano Boliviana:** Acceso a la mejor plataforma de inteligencia de negocios binacional y red institucional y empresarial activa que facilita la continuidad de contactos y oportunidades más allá del evento.
- **Acceso a conferencias magistrales y paneles especializados:** Participación en espacios de alto nivel sobre integración económica, comercio exterior, inversión, tendencias sectoriales y asociaciones público privadas que fortalecen la toma de decisiones estratégicas.
- **Participación en mesas técnicas sectoriales:** Espacios de trabajo colaborativo para identificar oportunidades, validar iniciativas y articular proyectos en cadenas de valor binacionales.
- **Participación en la Rueda de Negocios Binacional:** Hasta 20 reuniones B2B pre agendadas con empresas que responden al matchmaking según perfil, con comunicación e intercambio previo que incrementa la probabilidad de generar acuerdos comerciales efectivos.
- **Acceso a la Vitrina Comercial:** Opción de exhibición de servicios, productos, insumos, equipos y maquinaria, mediante stands o módulos en condiciones preferenciales. Interacción directa con empresas, instituciones y proveedores estratégicos.
- **Acceso a tarifas preferenciales en transporte y alojamiento ÚNICAS:** Convenios especiales que facilitan la participación y optimizan costos de participación.
- **Almuerzos temáticos de networking INCLUIDOS (2):** Espacios diseñados para fortalecer relaciones comerciales en entornos de confraternidad e intercambio de experiencias.
- **Eventos de networking (2):** Incluye cóctel de bienvenida y espacios de interacción con actores clave del ecosistema empresarial.
- **Acceso a información estratégica:** Documentos especializados sobre oportunidades de negocio e inversión en Perú y Bolivia, análisis de cadenas de valor y tendencias de mercado.
- **Certificado de participación digital:** Reconocimiento oficial como participante pionero del primer encuentro binacional.
- **Coffee breaks y refrigerios durante los 3 días.**
- **Material del evento (kit institucional):** Credenciales, programa oficial y recursos informativos del encuentro.
- **Conectividad permanente** (WiFi ilimitado)



Rueda de Negocios Binacional

La Rueda de Negocios es el componente central del encuentro, orientado a la generación de resultados comerciales concretos.

Características:

- Reuniones B2B preagendadas según perfil empresarial
- Matchmaking estratégico basado en intereses y oferta/demanda
- Participación de empresas de Perú y Bolivia
- Agenda optimizada para maximizar contactos efectivos
- Registro y trazabilidad de reuniones y acuerdos

Sectores priorizados:

Turismo, agroindustria, manufactura liviana, salud y biotecnología, innovación e IT, minería energía e hidrocarburos.

Diferenciales del Encuentro

- Enfoque en cadenas de valor, no solo networking
- Modelo de articulación público–privada binacional
- Curaduría estratégica de participantes
- Integración de espacios comerciales y técnicos
- Plataforma estructurada para generación de negocios
- Evento pionero con visión de continuidad y escalabilidad

Resultados esperados

- Generación de oportunidades comerciales concretas
- Identificación de nuevos mercados y clientes
- Establecimiento de alianzas estratégicas
- Validación de proyectos binacionales
- Fortalecimiento del posicionamiento empresarial en la región